

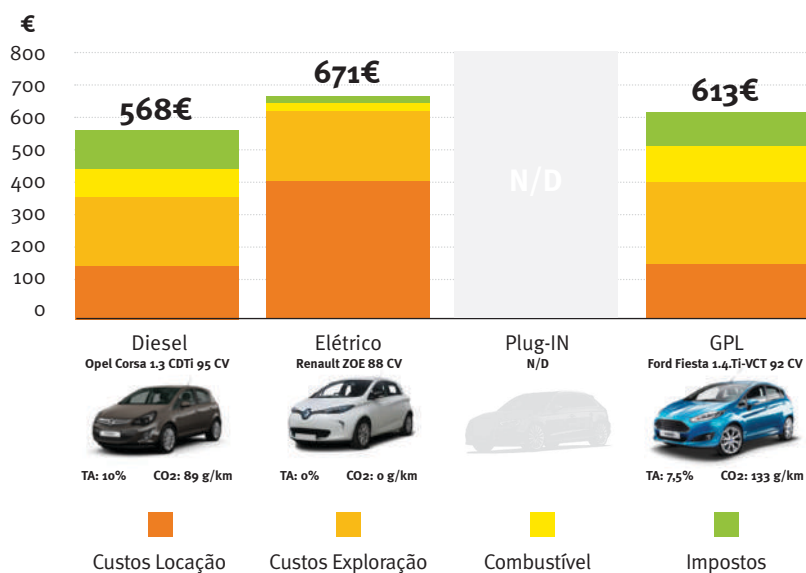


1. Utilitário

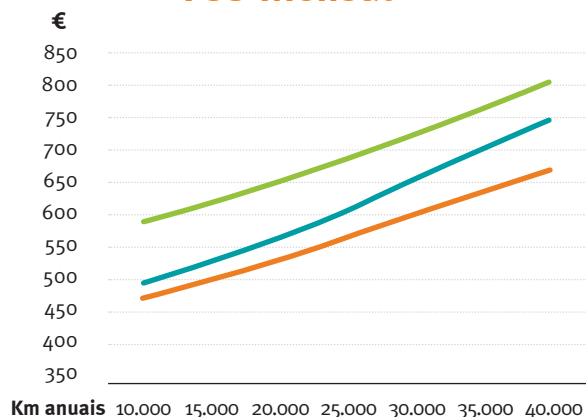
Neste segmento, o modelo Diesel é o mais competitivo. O veículo movido a GPL apresenta um TCO superior em aproximadamente 8% e o elétrico superior em 18%. A falta de competitividade do veículo elétrico prende-se com o elevado custo de aquisição (visível pelo custo de locação) ainda que, em parte, compensado pela reduzida carga fiscal e energética. Neste segmento não existe oferta de modelos híbridos plug-in.

Na análise quilométrica, verifica-se que a motorização Diesel é sempre mais competitiva, independentemente da quilometragem anual.

TCO Mensal



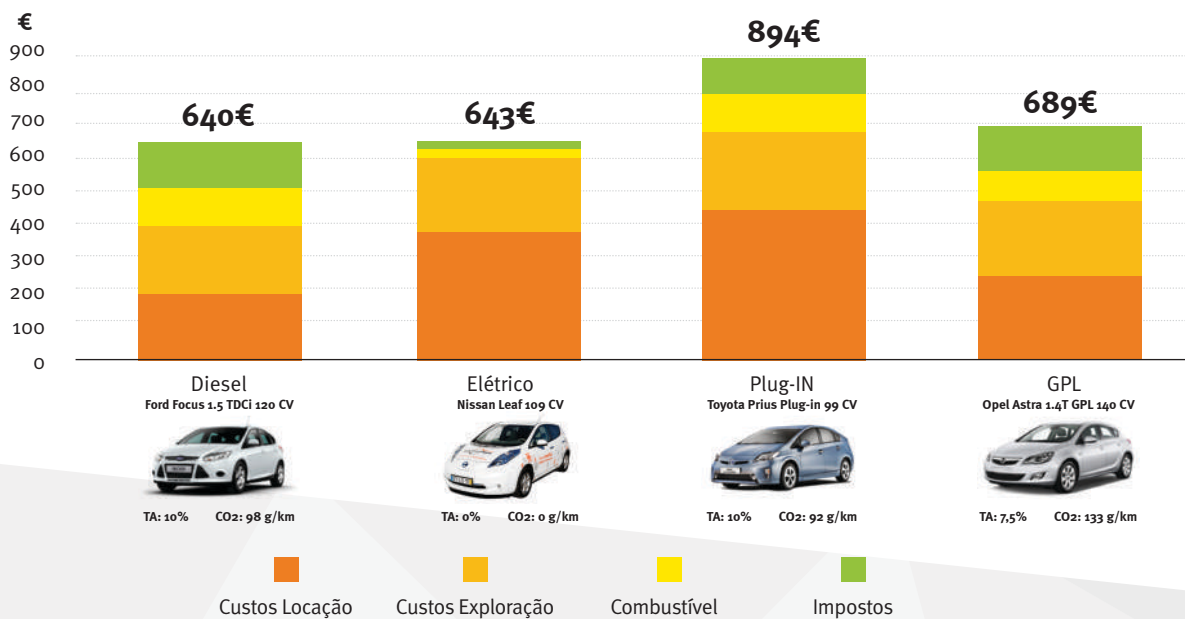
TCO Mensal



2. Familiar pequeno

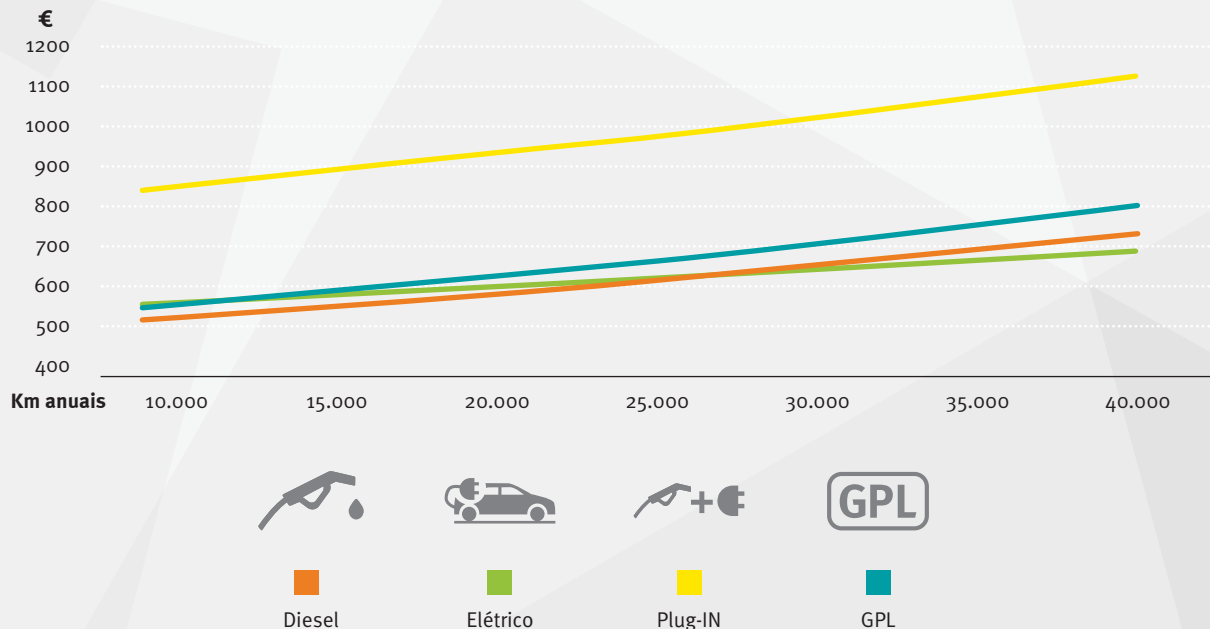
Neste segmento, o modelo com motorização a Diesel é o que apresenta o melhor TCO. Contudo, o modelo elétrico consegue ser igualmente competitivo ao apresentar uma diferença inferior a 1%. Também aqui, o custo de aquisição mais elevado do modelo elétrico é compensado por um custo energético menor bem como pela inexpressiva carga fiscal (2% do TCO). O modelo híbrido plug-in é penalizado por ter o custo de aquisição mais elevado e, conseqüentemente, um maior valor de locação e impostos (sobretudo Tributação Autónoma). O TCO do veículo com motorização a GPL é 8% mais elevado que o Diesel.

TCO Mensal



Na análise quilométrica, verifica-se que o veículo elétrico é o mais competitivo, a partir de 30.000km anuais, com uma poupança crescente face à motorização Diesel que chega aos 6% nos 40.000km anuais (110km diários).

TCO Mensal



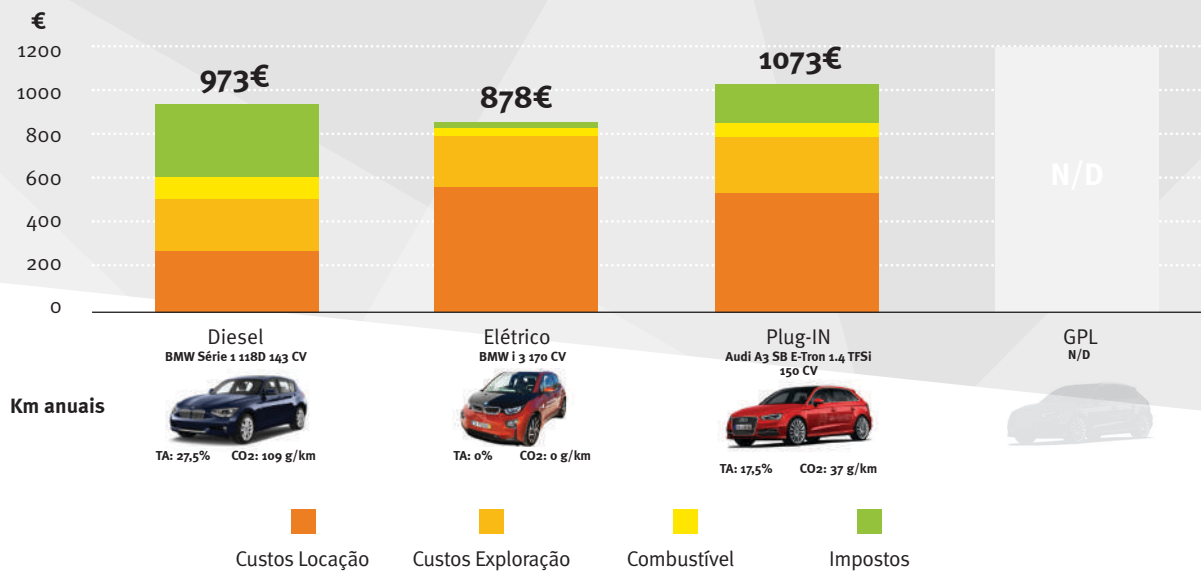
Neste segmento, o veículo de motorização elétrica é o mais competitivo conseguindo ter um TCO 10% mais baixo do que modelo com a motorização Diesel.

O custo de aquisição inferior a 62.500€ torna a carga de impostos deste modelo elétrico desprezável (2% do seu TCO), anulando o efeito de uma amortização superior ao modelo de combustão convencional que sofre da elevada carga fiscal (33% do seu TCO).

A opção híbrida plug-in é a menos competitiva e não existe oferta de veículos GPL/GVN.

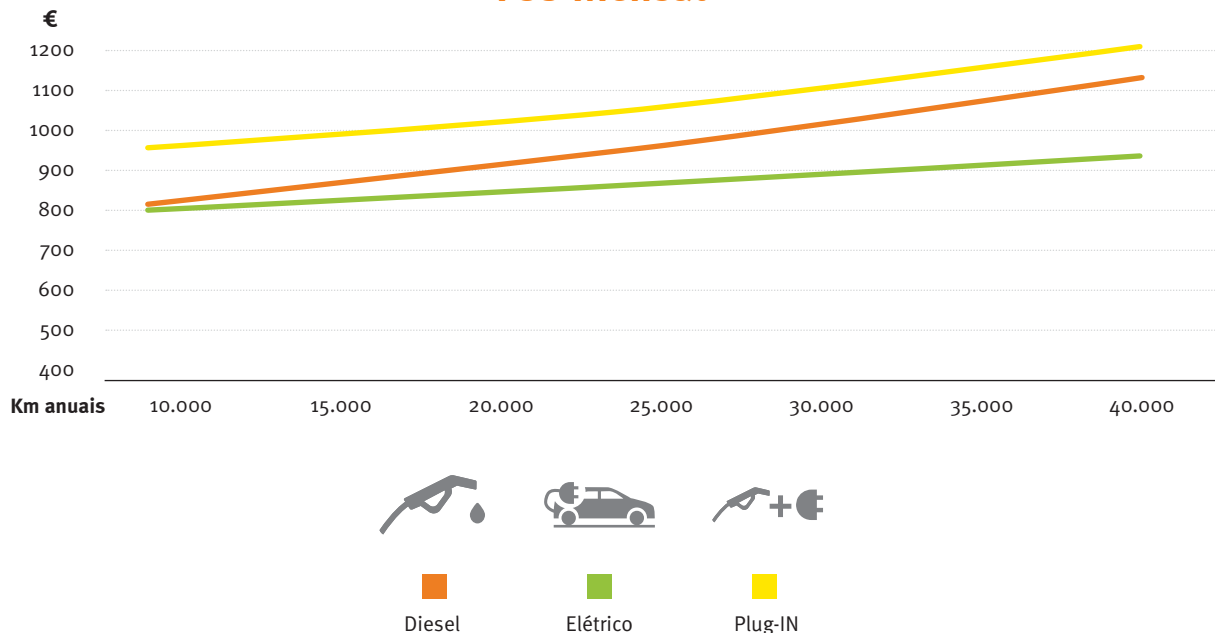
3. Familiar pequeno premium

TCO Mensal



O modelo elétrico apresenta-se sempre como o mais competitivo, com uma poupança crescente face à motorização Diesel que chega aos 16% nos 30.000km anuais.

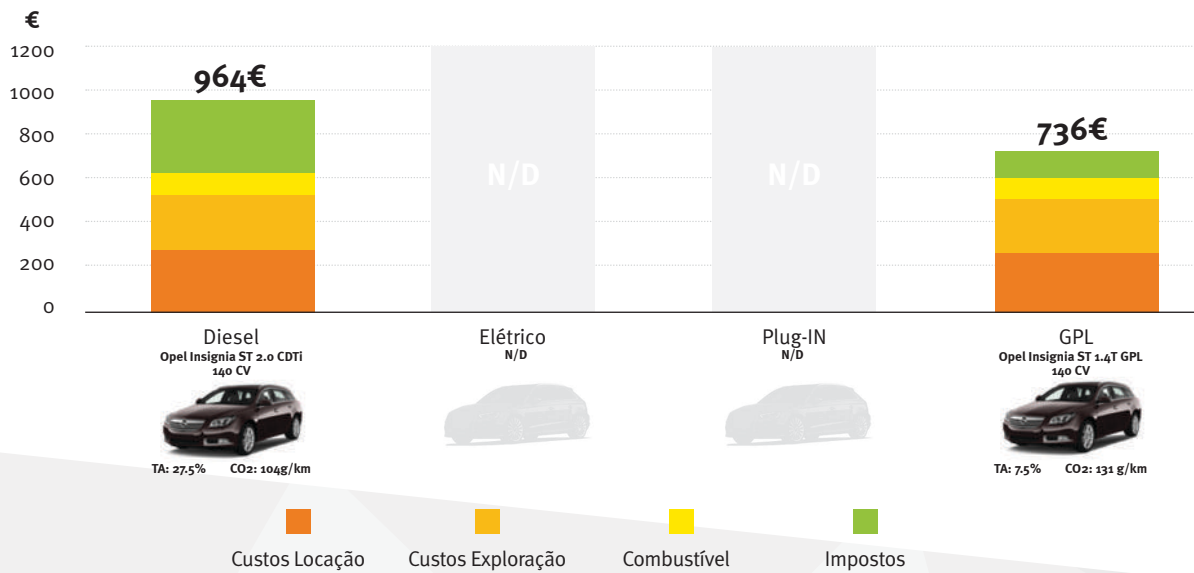
TCO Mensal



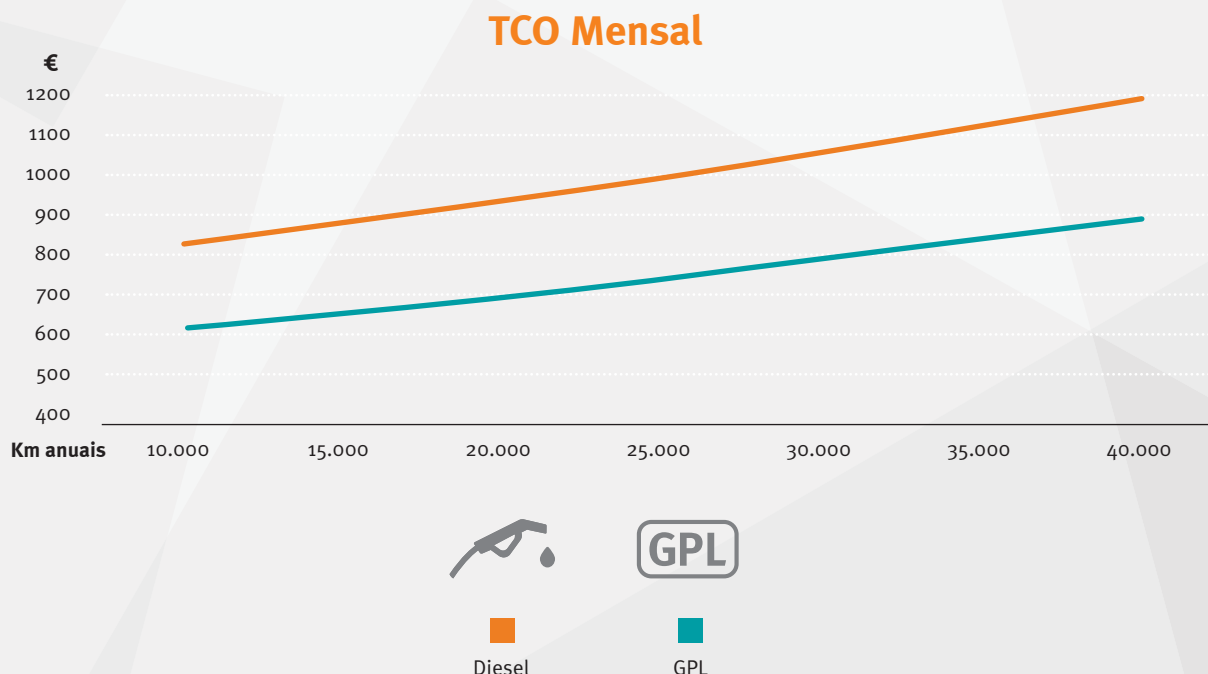
4. Familiar médio

A motorização a GPL apresenta o melhor TCO, representando uma redução de 22% face à motorização a Diesel. Esta poupança resulta da menor carga fiscal na medida em que pode deduzir o IVA em 50% e está sujeito a uma taxa de Tributação Autónoma de 7,5%, que compara positivamente com o veículo de motorização Diesel com uma taxa de 27,5%. Neste segmento não há modelos exclusivamente elétricos nem híbridos plug-in disponíveis no mercado nacional.

TCO Mensal



Na análise quilométrica, verifica-se que o veículo movido a GPL é sempre o mais competitivo.



A motorização híbrida plug-in é a mais competitiva, representando uma redução de 7% face à motorização a Diesel.

O modelo híbrido plug-in consegue a sua competitividade através de uma menor carga fiscal (dedução de IVA e taxa reduzida de Tributação Autónoma), bem como de um custo energético mais baixo.

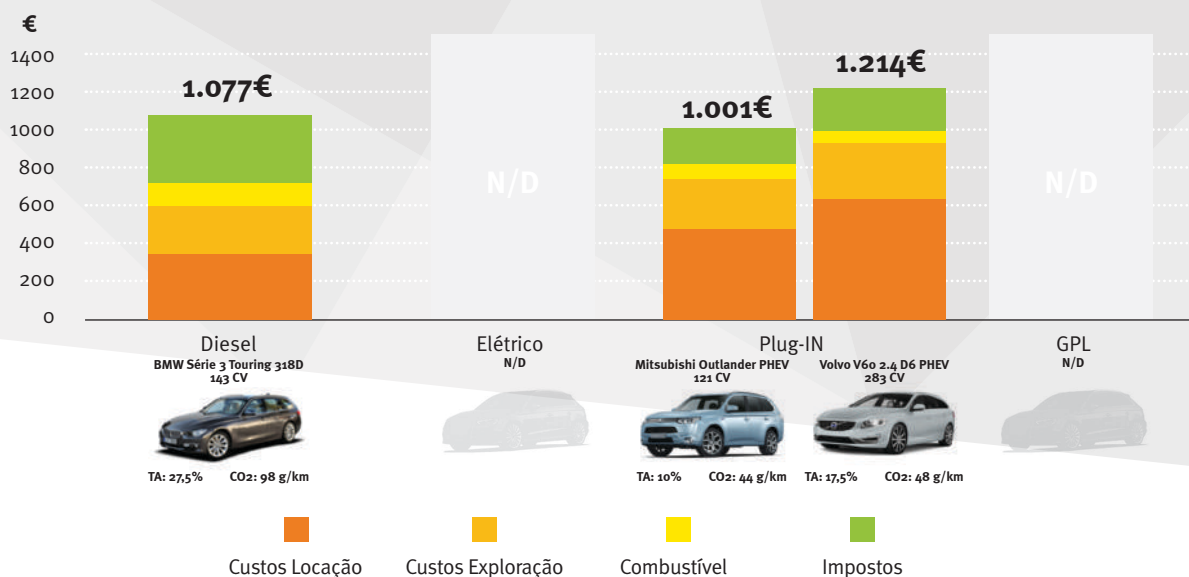
A marca Mitsubishi pode não ser percecionada como premium, contudo por se tratar de um modelo SUV optámos por colocá-lo neste segmento.

Por outro lado esse mesmo facto pode ser um impeditivo para algumas empresas com restrições na sua política de frota. A outra opção disponível não é competitiva, influenciada pelo custo de aquisição mais elevado.

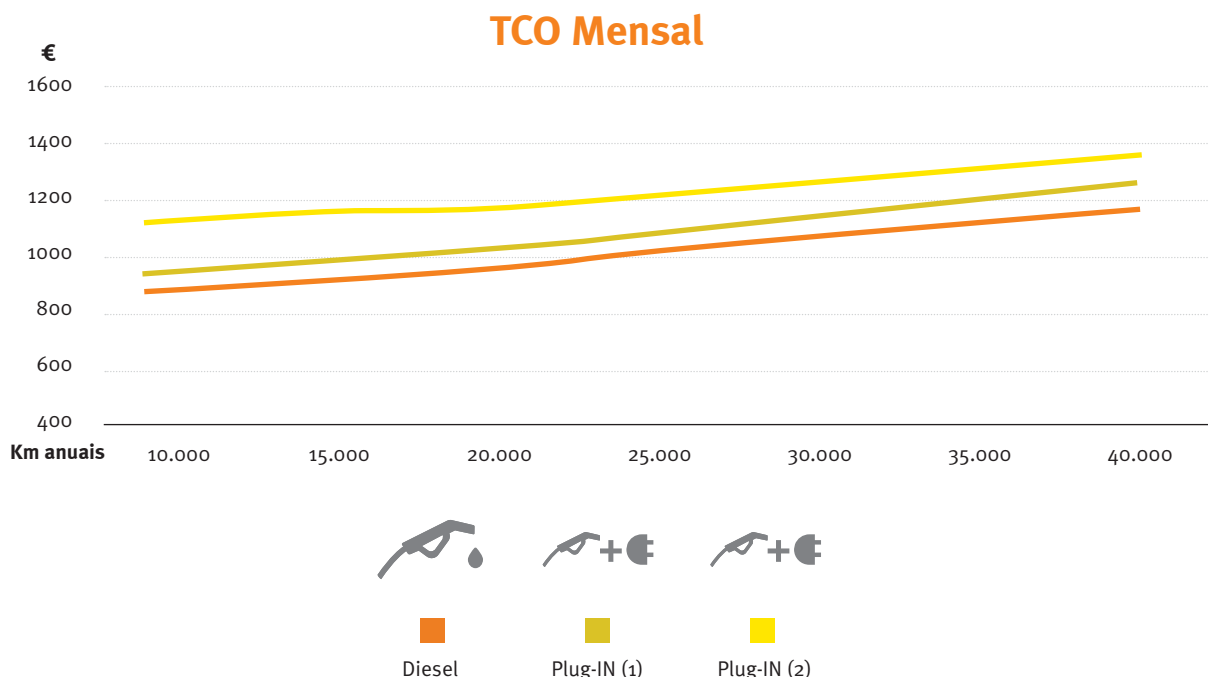
Neste segmento não existem motorizações elétricas disponíveis no nosso mercado.

5. Familiar médio premium

TCO Mensal



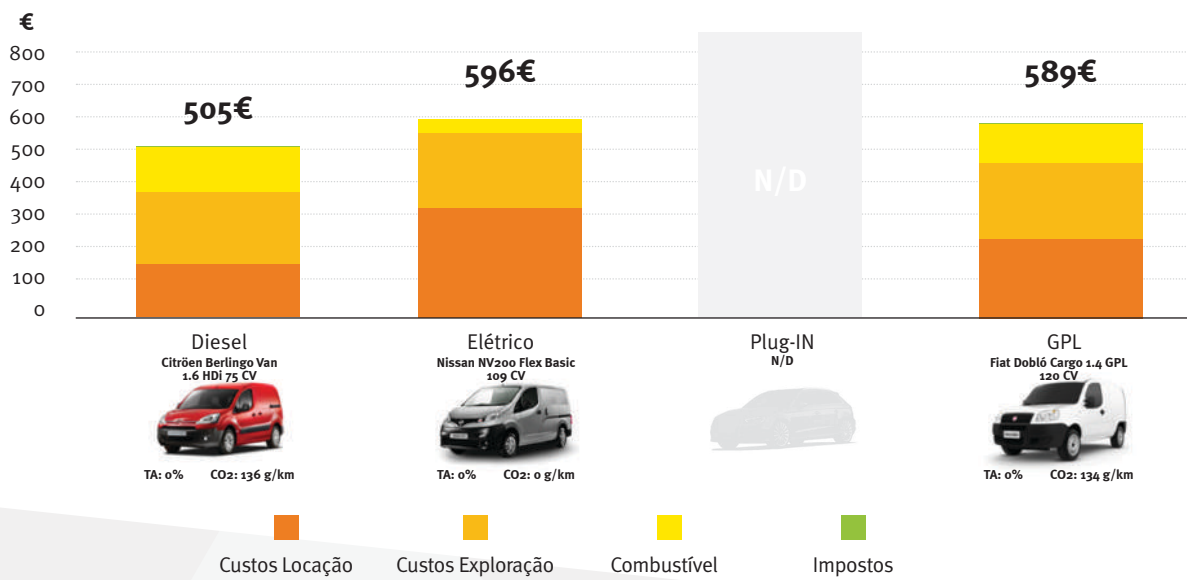
Na análise quilométrica, não se verificam alterações de posições relativas.



6. Veículos comerciais ligeiros

A motorização Diesel é a mais competitiva.
A reduzida carga fiscal já existente nos veículos comerciais com motorização Diesel não permite que as vantagens fiscais da Reforma da Fiscalidade Verde tragam qualquer alteração de competitividade neste segmento.

TCO Mensal



Na análise quilométrica, verifica-se que o veículo movido a Diesel é sempre o mais competitivo.

TCO Mensal

